# Das Unternehmens-Wertsteigerungs-Programm

### Durchführungen

#### 2025

Nr. 05425

1. Teil

2. Teil

3. Teil

1. Teil

Nr. 05126	1. Durchführung 2026
2026	
3. Teil	4. – 6. Mai 2026, Zürich
2. Teil	23. – 26. März 2026, Lenzerheide
1. Teil	1. – 3. Dezember 2025, Köln

9. - 11. Februar 2026, München

20. - 23. April 2026, Köln

4. - 6. Mai 2026. Zürich

4. Durchführung 2025

Nr. 05226 **2. Durchführung 2026** 

2. Teil 4. – 6. Mai 2026, Zürich

3. Teil 29. Juni – 2. Juli 2026, Brunnen

2. - 4. März 2026, Zürich

Nr. 05326 **3. Durchführung 2026** 

1. Teil 29. Jun. – 1. Jul. 2026, Rott.-Egern 2. Teil 14. – 16. September 2026, Zürich

3. Teil 5. – 8. Oktober 2026, Stuttgart

Nr. 05426 **4. Durchführung 2026** 

Teil 29. Jun. – 1. Jul. 2026, Rott.-Egern
 Teil 7. – 10. September 2026, Berlin

3. Teil 23. – 25. November 2026, Köln

Dauer: 3 + 3 + 4 Tage

### Seminargebühr: CHF 12900.-

\* zzgl. gesetzl. MwSt.; Rechnungsstellung auf Wunsch in Euro zum aktuellen Tageskurs möglich.

### **Anmeldung**

Details, spätere Durchführungstermine und Anmeldung via Internet: www.sgbs.ch/05

## Zielgruppe (w/m)

Was tun.

- wenn die Steigerung des Unternehmenswerts eine Zielvorgabe von oben ist
- wenn neue Eigner das Unternehmen in Richtung «Steigerung des Unternehmenswerts» ausrichten?

### **Seminarziele**

Die Teilnehmenden dieses Seminars suchen Wissen und Impulse, wie der Wert eines Unternehmens oder eines Geschäftsbereichs beträchtlich gesteigert werden kann.

### **Aufbau**

- **Teil 1:** Business Development für neues Wachstum
- **Teil 2:** Portfolio-Bereinigung, Fokussierung und M&A für Wertsprünge
- **Teil 3:** Werttreiber Hochleistungsorganisation

## Konzept

Dieses Seminar zeigt, wie die Wertentwicklung des Unternehmens nachhaltig gesteuert wird. Investoren, Beteiligungsfirmen und Aktionäre erwarten eine angemessene Rentabilität und Wertsteigerung. Unternehmer und Mangagement sind hingegen oft weniger wert-orientiert, für sie zählen andere Ziele mehr. Sollte eine gewisse Wertsteigerung als Lohn für engagierte Arbeit und für die eingegangenen Risiken angepeilt werden. Wie erreicht man Wertsteigerung? Das Gegenteil von Wertsteigerung ist Wertvernichtung und viele Beispiele aus der Praxis zeigen, wie Werte vernichtet wurden. Was können wir daraus lernen? Wie funktioniert das Management des Unternehmenswerts?

### **Unternehmens-Wert**

Wer Investoren, Hedge Fonds oder Beteiligungs-Gesellschaften im Eignerkreis hat oder bekommen könnte, sollte die Instrumente der Unternehmenswert-Steigerung kennen. Zudem sollte all das, was im eigenen Bereich für eine gute Wertentwicklung getan werden kann, auch umgesetzt werden.

### **Themen**

Eine systematische Reise durch Theorie und Praxis der Unternehmenswert-Steigerung:

- Sinnvolle und notwendige Zielvorgaben zur Wertentwicklung des Unternehmens
- Wertsteigerung als Basis f
  ür langfristige Überlebensf
  ähigkeit
- Die Logik von Investoren, von Unternehmern und von Top Managern
- Das System der Wertsteigerung. Gefahren der Wertvernichtung
- Die Treiber für Wertsteigerung: generelle und firmenspezifische
- \_\_\_ Die Zugehörigkeit zu einer Branche mit hohem Kurs/Gewinn-Verhältnis
- Wachstumspotenziale erschliessen,
   Wachstumsperspektiven aufzeigen
- Gewinnsteigerungspotenziale erkennen, erschliessen, kommunizieren
- Kernkompetenzen für Business Development nutzen
- \_\_ Optimale Kapitaleinsatz-Strategien
- Wertsteigernde Fusionen und Allianzen
- Marktbereinigung in stagnierenden Branchen
- Innovation und grenzenlose Entwicklungsperspektiven
- Hochleistung in Struktur, Prozessen und Führung als Werttreiber

## **Anmeldekarte**

Wir freuen uns über Ihre Anmeldung.

Ihre Anmeldung nehmen wir gerne per E-Mail, Post oder Internet entgegen.

St. Gallen Business School Rosenbergstrasse 36 CH-9000 St. Gallen

Telefon +41 71 225 40 80

Internet www.sgbs.ch

E-Mail seminare@sgbs.ch

Seminar-Name	Telefon
Seminar-Nummer, Seminar-Datum	Telefax
Vorname, Name	E-Mail
Firma	Stellung/Funktion
Strasse, Nummer	Geburtsdatum
Land, PLZ, Ort	Datum
Branche, Anzahl Beschäftigte	 Unterschrift

Sept. 2025

Anmeldung

## Allgemeine Geschäftsbedingungen für Management Seminare & Programme

#### **Anmeldung**

Ihre Anmeldung oder Bewerbung zu einem Management Seminar oder Programm nehmen wir gerne per E-Mail, Post oder Internet entgegen.

Nach Erhalt Ihrer Anmeldung senden wir Ihnen:

- die Bestätigung Ihrer Anmeldung mit Rechnung
- Informationen zu Ablauf, Hotel/Tagungszentrum und Anreise
- das Zimmerreservationsblatt für Ihre Hotelbuchung www.sgbs.ch/hotel

Sollte das Seminar bereits ausgebucht sein, werden Sie unverzüglich davon unterrichtet.

### Seminargebühr, Hotelkosten, Themen

In der Seminargebühr (zzgl. gesetzl. MwSt.) sind der Kursbesuch sowie umfassende Seminarunterlagen enthalten. Die Seminarunterlagen werden von den Teilnehmenden kurz vor dem Seminar aus unserem Downloadzentrum elektronisch heruntergeladen. Dazu senden wir ein Mail mit einem Link zum Download. Nicht darin enthalten sind sämtliche Hotelleistungen wie Übernachtung, Frühstück, Verpflegung und Tagespauschale des Hotels bzw. Tagungszentrums. Diese müssen von den Teilnehmern:innen direkt dem Hotel bezahlt werden.

Es steht den Teilnehmer:innen selbstverständlich frei, ausserhalb des Seminarhotels zu übernachten. In diesem Falle bezahlen Sie die vom Hotel/Tagungszentrum verlangte Tagespauschale direkt an das Hotel/Tagungszentrum.

Das Kurshonorar wird nach erfolgter Anmeldung erhoben und ist spätestens 6 Wochen vor Seminarbeginn zu überweisen.

Kleinere Änderungen bei Themen, Themenabfolge und Referenten bleiben vorbehalten.

#### Zertifikat

Über den Besuch des Kurses erhalten Sie ein Kurszertifikat, bei einem mehrteiligen Programm im Verlauf des letzten Programmteils.

### Umbuchung, Verschiebung

Bei einer Umbuchung eines gebuchten Seminars oder Seminarteils bis 3 Monate vor Beginn verrechnen wir eine Umbuchungsgebühr von CHF 400.– zzgl. Mwst. Bei einer Umbuchung im Zeitraum 6 Wochen bis 3 Monate vor Seminarbeginn sind 20% der Gebühren der umgebuchten Veranstaltung zu bezahlen. Bei einer Umbuchung weniger als 6 Wochen vor Beginn werden 40% der Gebühr fällig. Bei einer Umbuchung von weniger als 2 Wochen vor Seminarbeginn wer-

den 80% der Gebühr fällig. Bei Nichterscheinen verfällt die Gebühr entschädigungslos. Nicht besuchte Seminare und Seminarteile verfallen.

Bei einer Umbuchung kann es passieren, dass es ggf. zu allfälligen Programmänderungen/ -anpassungen und -überschneidungen kommen kann. Daraus kann keine anteilige Rückerstattung der Seminargebühr abgeleitet werden.

### Annullation, Rücktritt, Stornierung

Eine Annullation einer Anmeldung (Rücktritt oder Stornierung) ist bis 3 Monate vor Seminarbeginn kostenlos möglich. Bei einer Stornierung zwischen 3 Monaten und 6 Wochen vor Seminarbeginn werden 40% der Seminargebühr zzgl. MwSt. verrechnet.

Alternativ kann bis 10 Tage vor Seminarbeginn gegen Bezahlung der Umbuchungsgebühr von CHF 700.– zzgl. MwSt. ein:e Ersatzteilnehmer:in gestellt werden, der Zielgruppenbeschreibung entsprechend.

Die volle Seminargebühr wird verrechnet, wenn die Stornierung weniger als 30 Werktage vor Seminarbeginn erfolgt.

Einzelne Seminare können aufgrund höherer Gewalt vom Veranstalter kurzfristig oder wegen Mangel an Teilnehmenden bis spätestens 10 Werktage vor Seminarstart annulliert werden, ohne dass dabei ein Schaden geltend gemacht werden kann.

### Verschiebung bei Gefahrenlage, Pandemie

Bitte lesen Sie dazu unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Management Seminare und Programme: www.sgbs.ch/agb

### Versicherung, Haftung, Preisänderungen

Bitte lesen Sie dazu unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Management Seminare und Programme: www.sgbs.ch/agb

## Es gilt Schweizer Recht, Gerichtsstand ist St. Gallen.

Mit dem Erscheinen eines neuen Prospektes verlieren jeweils alle früheren Angaben zu Inhalten, Bedingungen, Referenten und Preisen ihre Gültigkeit.

Unsere aktuellen AGB's Allgemeine Geschäftsbedingungen entnehmen Sie unter:

### www.sgbs.ch/agb